|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Formulation de l’idée émanant de l’opportunité | Xxxxxxxx | |
|  | |
| Grands résultats attendus | Xxxxxxxxx | |
|  | |
| Fonctions remplies par les résultats | Xxxxxxxxx | |
|  | |
| Résultats des bilans d’idées similaires | Xxxxxxxxx | |
|  | |
| Grandes étapes de réalisation | Xxxxxxxxx | |
|  | |
| Moyens nécessaires à la réalisation des étapes | Xxxxxxxxx | |
|  | |
| Nom de la personne réalisant l’étude de faisabilité | Xxxxxxxxx | |
|  | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Thématique | Eléments proposés | Marges de manœuvre | Ce qui est non négociable | Eléments après négociation |
| Résultats attendus sous forme concrète |  |  |  |  |
| Temps souhaité pour réaliser les résultats |  |  |  |  |
| Moyens disponibles pour réaliser les résultats |  |  |  |  |

Risques à mettre l’idée en mode projet :

* Risque N°1 :

**Equilibre**

* Risque N°2 :

**Calendrier**

**Résultats**

* Risque N°3

Décision finale :

**Moyens**

Nom du commanditaire pressenti :